

Zakręt, 30 kwietnia 2012 r.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Spółki NTT System S.A. i Grupy Kapitałowej NTT System S.A. mam przyjemność przedstawić Państwu Raport Roczny, w którym zaprezentowane zostały wyniki ekonomiczne oraz najważniejsze wydarzenia w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2011 roku.

W minionym roku istotnej poprawie uległ wynik finansowy NTT System S.A. Zysk z działalności operacyjnej za 12 miesięcy 2011 r. wzrósł o 11 577 tys. PLN w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku. Spółka wypracowała zysk netto w wysokości 813 tys. PLN, podczas gdy w 2010 r. poniosła stratę w wysokości 6 765 tys. PLN. Przychody ze sprzedaży wzrosły w 2011 r. o ponad 100 mln PLN (tj. o 19%) w stosunku do roku poprzedniego. Osiągnięte wyniki świadczą o tym, że Spółka realizuje założoną strategię i udaje się jej wykonywać założone cele.

W 2011 r. dało się zaobserwować pierwsze widoczne oznaki ożywienia na rynku krajowym. Ponadto rosła również sprzedaż poza granice Polski. Niemniej nie można zapominać, iż globalne problemy gospodarcze nie zostały rozwiązane, wiele państw jest pogrążonych w kryzysie, co przekłada się na poziom globalnego popytu i generuje różnorakie ryzyka, na które podmioty gospodarcze nie mają wpływu i przed którymi muszą się one zabezpieczać. Olbrzymia zmienność kursów walut nadal powoduje niepewność i istotne wahania w zakresie cen nabycia i sprzedaży towarów w branży. Problemy finansowe wielu firm wpływają na restrykcyjne i zapobiegawcze działania banków i ubezpieczycieli, związane z silną awersją do ryzyka i prowadzące do istotnego ograniczenia akcji kredytowej, a także znacznego spadku wartości limitów kredytowych przyznawanych przez podmioty ubezpieczające należności. Działania te wpływają negatywnie na płynność wielu przedsiębiorstw i przekładają się na spadek ich obrotów.

Podsumowując ten kolejny rok działalności można stwierdzić, że zakończył on bardzo ważny i trwający około 2 lat etap istotnych przemian w spółce. W trakcie tego okresu Zarząd konsekwentnie czynił kolejne kroki mające na celu z jednej strony maksymalną redukcję kosztów, z drugiej zaś przekształcenie struktury organizacyjnej, poprawę efektywności działania oraz optymalizację oferty handlowej, przy czym należy pamiętać, że optymalizacja procesów jest działaniem ciągłym.

Energiczne działania zmierzające do zneutralizowania wpływu negatywnych tendencji gospodarczych i spadku popytu na wyniki naszej działalności przyniosły pierwsze widoczne efekty w 2011 r. i w kolejnych latach ich efekty powinny być jeszcze bardziej widoczne.




Mimo wielu zagrożeń, jesteśmy przekonani, iż kolejny rok powinien być znacznie lepszy dla branży IT. Podobnie jak w 2011 r., w 2012 r. Zarząd NTT System S.A. będzie skupiał się na wzroście przychodów ze sprzedaży i udziału w rynku, przy jednoczesnym dbaniu o wzrost efektywności i rentowności, na co niemały wpływ ma również odpowiednia polityka zarządzania płynnością i ryzykiem walutowym oraz rozszerzanie oferty rynkowej i odpowiednie nią zarządzanie. Wiedza i doświadczenie naszej załogi jest gwarancją sukcesu w tym zakresie. Będziemy konsekwentnie pracować, aby była ona każdego dnia efektywnie wykorzystywana, bowiem jest to gwarancją i kluczem do realizacji objętej przez nas strategii bazującej na z jednej strony na rozwoju, z drugiej zaś na kontroli i optymalizacji kosztów, i prowadzącej do wzrostu rentowności. Dzięki posiadanym kompetencjom wciąż wprowadzamy na rynek nowości produktowe i nowe usługi oraz rozwiązania je łączące (kompleksowe rozwiązania łączące nasze produkty z usługami – rozwiązania z wartością dodaną dla użytkownika). Dostosowujemy się do potrzeb naszych klientów, widząc, że wzrasta popyt na tego rodzaju usługi. Konsekwentnie będziemy rozbudowywać ofertę sprzętu, który zmienia dotychczasowe struktury rynkowe w zakresie sprzętu IT, a więc ofertę w zakresie AIO, tabletów i serwer. Oferta ta będzie dotyczyć zarówno bezpośredniej sprzedaży towarów, jak i rozwiązań w zakresie leasingu, najmu, dzierżawy, itp. czy nawet szerzej – zbliżonych do tzw. „chmury”.

NTT System S.A. jako firma o ugruntowanej pozycji rynkowej współpracuje z liderami światowymi w branży IT. Ta kooperacja w zakresie wiedzy technicznej powinna jeszcze w 2012 r. zaowocować nowymi rozwiązaniami skierowanymi do kanału biznesowego.

W imieniu swoim oraz Zarządu, pragnę jak co roku podziękować Akcjonariuszom, którzy obdarzyli nas swoim zaufaniem, Radzie Nadzorczej, Pracownikom NTT System S.A. i pozostałych Spółek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej oraz Wszystkim, którzy wspierają nasze działania i którzy wnoszą wkład w rozwój Spółki. Przed nami wiele wyzwań. Chciałbym zapewnić, iż dołożymy wszelkich starań, aby o sukcesach i osiągnięciach NTT System S.A. było głośno słyszeć. Jesteśmy przekonani, że realizowana przez nas strategia przyniesie wzrost wartości NTT System S.A. i Grupy Kapitałowej NTT System S.A., jak i oczekiwany przez naszych Akcjonariuszy zysk z zainwestowanych kapitałów.

Z wyrazami szacunku


Tadeusz Kurek
PREZES ZARZĄDU
Przes Zarządu
mgr inż. Tadeusz Kurek

NTT System S.A.