

ANEKS NR 4 do Prospektu Emisyjnego NTT System Spółka Akcyjna

Wobec powzięcia przez Emitenta w dniu 21 marca 2007 r. informacji o zawarciu przez NTT System S.A. umowy istotnej z AMD Advanced Micro Devices, INC (AMD), do pkt 6.5. Dokumentu Rejestracyjnego dodaje się zapis dotyczący umowy (umowa Nr 13). Pkt 6.5 Dokumentu Rejestracyjnego otrzymuje następujące brzmienie:

Str. 37 – 40:

Jest:

W ocenie Emitenta nie występuje uzależnienie Emitenta od patentów lub licencji, umów przemysłowych, handlowych albo nowych procesów produkcyjnych.

Emitent jest stroną poniższych umów istotnych, zawieranych w zwykłym toku działalności, które zostały zakwalifikowane jako istotne ze względu na:

- wartość, która przekracza 10% kapitałów własnych Emitenta;
- przedmiot – co oznacza, że współpraca z danym kontrahentem, nie zawsze przekładająca się na wartość obrotów, wpływa na ugruntowanie marki w świadomości odbiorców poprzez sieci handlowe oraz pozwala na poszerzenie oferty Emitenta o istotne elementy.

W związku z połączeniem (łączenie przez przejęcie) Emitenta (spółki przejmującej) ze spółką NTT System Sp. z o.o. (spółką przejmowaną) Emitent zgodnie z art. 494 §1 KSH, z dniem połączenia (tj. 8 czerwca 2006 r.) wstąpił we wszystkie prawa i obowiązki NTT System Sp. z o.o., wynikające z poniższych umów.

1. Umowa o współpracy z dnia 26 kwietnia 2006 roku, zawarta pomiędzy Avans Polska Sp. z o.o. (Sieć Avans) a NTT System Sp. z o.o. (Dostawcą).

Przedmiotem umowy jest określenie zasad współpracy pomiędzy Stronami w zakresie sprzedaży oraz promocji wyrobów Dostawcy znajdujących się w ofercie handlowej Dostawcy.

Umowa została zawarta na czas oznaczony do 31.12.2006 r. Zgodnie z postanowieniami umowy warunki handlowe zawarte w przedmiotowej umowie uznaje się za obowiązujące do momentu podpisania umowy na rok 2007 r.

Umowa przewiduje kary umowne należne Sieci Avans w wysokości 35 % wartości niezrealizowanego przez Dostawcę zamówienia w przypadku niewywiązywania się z obowiązków związanych z dostawą oraz karę umowną w wysokości 500 000,00 PLN w przypadku naruszenia przez Dostawcę zakazu sprzedaży swoich produktów bezpośrednio do sklepów Sieci Avans i prowadzenia akwizycji w tych sklepach na rzecz innych dystrybutorów.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.

Umowa istotna ze względu na przedmiot i wartość.

2. Porozumienie handlowe z dnia 19 kwietnia 2006 roku, zawarte pomiędzy Auchan Polska Sp. z o.o. (Auchan) a NTT System Sp. z o.o. (Sprzedawcą).

Przedmiotem porozumienia jest ustalenie warunków nabywania przez Auchan oraz jego partnerów towarów od Sprzedawcy, ustalenie zasad rozprowadzania towarów przez Auchan w należącej do niego sieci sklepów oraz ustalenie zakresu i sposobu współpracy przy prowadzonych przez Auchan i jego partnerów działaniach reklamowych oraz marketingowych, a także określenie pozostałych zasad współpracy.

Umowę zawarto na czas nieokreślony.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.

Umowa istotna ze względu na przedmiot.

3. Umowa z dnia 1 marca 2006 roku, zawarta pomiędzy Carrefour Polska Sp. z o.o. (Odbiorcą) a NTT System Sp. z o.o. (Dostawcą).

Przedmiotem umowy jest określenie warunków handlowych za usługi marketingowe, świadczone na rzecz Dostawcy.

Umowę zawarto na czas określony, do dnia 31 grudnia 2006 r. Zgodnie z postanowieniami umowy jest ona automatycznie przedłużana po upływie okresu obowiązywania umowy, na tych samych warunkach, na kolejne 3 miesiące. Jeżeli jedna ze stron nie zdecyduje się na przedłużenie umowy na dalsze miesiące ponad okres 31.12.2006 r., to strona ta jest zobowiązana powiadomić pisemnie drugą stronę o swojej decyzji nie później niż 30 dni przed terminem, do którego umowa została zawarta.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.

Umowa istotna ze względu na wartość.

4. Umowa handlowa z dnia 2 stycznia 2006 roku, zawarta pomiędzy Media – Saturn Holding Polska Sp. z o.o. (Odbiorcami) a NTT System Sp. z o.o. (Dostawcą).

Przedmiotem umowy jest określenie warunków współpracy handlowej dotyczącej całego asortymentu, jaki Dostawca dostarcza do Odbiorców.

Umowę zawarto na czas nieokreślony, z jednoczesnym zastrzeżeniem prawa do negocjowania warunków handlowych obowiązujących w następnym roku kalendarzowym. W przypadku braku takiego uzgodnienia każda ze Stron ma prawo wypowiedzenia umowy z zachowaniem 14-dniowego terminu wypowiedzenia. Strony uzgodniły, że spory wynikające z umowy będą rozstrzygane przez Sąd Arbitrażowy przy Krajowej Izbie Gospodarczej.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.
Umowa istotna ze względu na wartość.

5. Umowa marketingowa z dnia 2 stycznia 2006 roku, zawarta pomiędzy Media – Saturn Holding Polska Sp. z o.o. (Odbiorcami) a NTT System Sp. z o.o. (Dostawcą).

Przedmiotem umowy jest określenie warunków i sposobów świadczenia przez Odbiorców usług marketingowych i reklamowych na rzecz Dostawcy.

Umowę zawarto na czas nieokreślony, z jednoczesnym zastrzeżeniem prawa do negocjowania warunków handlowych obowiązujących w następnym roku kalendarzowym. W przypadku braku takiego uzgodnienia każda ze Stron ma prawo wypowiedzenia umowy z zachowaniem 14-dniowego terminu wypowiedzenia.

Strony uzgodniły, że spory wynikające z umowy będą rozstrzygane przez Sąd Arbitrażowy przy Krajowej Izbie Gospodarczej.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.
Umowa istotna ze względu na wartość.

6. Umowa o współpracę z dnia 30 czerwca 2005 roku, zawarta pomiędzy EMPIK Sp. z o.o. (EMPIK) a NTT System Sp. z o.o. (Dostawcą), aneksowana 30.06.2005 r.

Przedmiotem umowy jest ustalenie zasad współpracy w zakresie dostaw towarów przez Dostawcę do placówek handlowych EMPIK oraz w zakresie usług świadczonych przez EMPIK na rzecz Dostawcy w związku z obrotem tymi towarami.

Umowa została zawarta na czas nieokreślony, może być pisemnie wypowiedziana przez Strony z zachowaniem 3-miesięcznego terminu wypowiedzenia.

Umowa przewiduje kary umowne należne EMPIK, w szczególności w wysokości 500 PLN za każdy dzień opóźnienia w dostawie do 5 dni oraz 1 000,00 PLN za każdy dzień opóźnienia w dostawie powyżej 5 dni.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.
Umowa istotna ze względu na przedmiot.

7. Umowa sprzedaży z dnia 6 kwietnia 2005 roku, zawarta pomiędzy Jeronimo Martins Dystrybucja S.A. (JMD) a NTT System Sp. z o.o. (Sprzedawcą).

Umowę zawarto w celu podjęcia bliskiej współpracy w ramach sprzedaży produktów między Stronami. Umowa określa warunki, na jakich Sprzedawca będzie oferować JMD swoje produkty, a JMD składać na nie zamówienia.

JMD zobowiązał się płacić za otrzymany towar w ramach limitu kredytowego, informacja dotycząca kwoty limitu objęta jest wnioskiem o niepublikowanie. Zabezpieczeniem kredytu jest dobrowolne poddanie się egzekucji z art. 777 KPC § 1 pkt 4 do wysokości wartości przyznanego kredytu.

Umowa określiła w szczególności warunki tzw. sprzedaży In&out, w której sprzedawany produkt nie należy do stałego asortymentu JMD i jest wprowadzany na czas ograniczony, po upływie którego jest wycofywany ze sprzedaży.

Umowa zawarta na czas określony do momentu podpisania nowej umowy pomiędzy stronami.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.
Umowa istotna ze względu na przedmiot.

8. Umowa o współpracy handlowej z dnia 18 listopada 2004 roku, zawarta pomiędzy Zamawiającymi tzn. : Makro Cash and Carry Polska S.A., „real Sp. z o.o. i Spółka” spółka komandytowa, PRAKTIKER Polska Sp. z o.o., reprezentowanymi przez umocowanego pełnomocnika – MGB Metro Group Buying Polska Sp. z o.o. i Spółka Komandytowa (MGB) a NTT System Sp. z o.o. (Dostawcą), aneksowana 01.01.2005 r. (aneks wszedł w życie 01.01.2006 r.)

Przedmiotem umowy jest określenie zasad szeroko rozumianej współpracy handlowej w zakresie dostaw towarów realizowanych przez Dostawcę do placówek handlowych Zamawiających oraz usług świadczonych przez Zamawiającego w związku z obrotem tymi towarami.

Umowa zawarta na czas nieokreślony, z prawem do wypowiedzenia z zachowaniem trzymiesięcznego terminu wypowiedzenia. Umowa może zostać wypowiedziana w całości przez MGB, zaś w zakresie współpracy z jednym z Zamawiających – przez MGB łącznie z tym Zamawiającym.

Umowa weszła w życie z dniem 1 stycznia 2005 r.

Umowa przewiduje kary umowne należne Zamawiającym w wysokości 20% wartości każdego niezrealizowanego zamówienia lub jego niezrealizowanej części, w wypadku opóźnienia w dostawie 3% wartości zamówienia lub jego niezrealizowanej części za każdy dzień opóźnienia w dostawie. Ponadto w przypadku niezrealizowania zamówienia promocyjnego przez Dostawcę Zamawiającym przysługują kary umowne w wysokości 100% wartości każdego niezrealizowanego zamówienia lub jego niezrealizowanej części, w przypadku opóźnienia w dostawie – 15% wartości zamówienia lub jego niezrealizowanej części za każdy dzień opóźnienia. Opóźnienie w dostawie trwające dłużej niż 7 dni uważa się za niezrealizowanie zamówienia w całości.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.
Umowa istotna ze względu na wartość.

9. Umowa o warunkach kupna i sprzedaży z 20 września 2004 roku, zawarta pomiędzy OKAY Polska Sp. z o.o. (Kupującym) a NTT System Sp. z o.o. (Sprzedającym).

Przedmiotem umowy jest regulacja podstawowych warunków, na podstawie których będą zawarte pomiędzy Kupującym i Sprzedającym umowy sprzedaży towaru (Sprzedający będzie dostarczał towar Kupującemu do jego sklepu), jak również prawa i obowiązki obu Stron wynikające z nawiązania powyższych stosunków.

Umowa może być wypowiedziana przez którąkolwiek ze Stron bez podania powodu, z zachowaniem trzymiesięcznego okresu wypowiedzenia.

Umowa jest w pełni nadrzędna jakimkolwiek innym umowom Stron.

Umowa przewiduje następujące kary umowne, należne Kupującemu:

- 20% z ceny anulowanego zamówienia (w przypadku anulowania przez Sprzedającego potwierzonego zamówienia);
- 20% z ceny opóźnionej dostawy (w przypadku jednodniowej zwłoki w dostarczeniu towaru);
- 20% z ceny z niedostarczonego, a potwierzonego towaru.

Strony podpisały oddzielny dokument ustalający warunki handlowe do Umowy o warunkach kupna i sprzedaży. W dniu 14 lutego 2006 r. podpisane zostało potwierdzenie ustalonych warunków handlowych.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.

Umowa istotna ze względu na przedmiot.

10. Umowa handlowa nr 10/DN/HL/2004 z dnia 2 stycznia 2004 roku, zawarta pomiędzy Tesco Polska Sp. z o.o. (Kupującym) a NTT System Sp. z o.o. (Sprzedawcą).

Przedmiotem umowy jest określenie warunków sprzedaży przez Sprzedawcę na rzecz Kupującego towarów z grup asortymentowych obejmujących komputery i akcesoria komputerowe.

Szczegółowe warunki umowy zawarte są w załącznikach i określają w szczególności procedurę postępowania w przypadku wycofania produktu ze sprzedaży, szczegółowe Warunki Handlowe Sprzedaży, ceny towarów dostarczonych przez Sprzedawcę.

Umowę zawarto na czas nieokreślony, z prawem rozwiązania umowy w każdym terminie z jednomiesięcznym wypowiedzeniem, a w przypadku istotnych naruszeń postanowień umowy z prawem rozwiązania w terminie siedmiodniowym.

Informacje dotyczące wartości umowy objęte są wnioskiem o niepublikowanie.

Umowa istotna ze względu na wartość.

Dnia 1 stycznia 2006 r. Strony zawarły umowę wykonawczą do wyżej opisanej umowy handlowej celem dookreślenia obowiązków Sprzedawcy wobec Kupującego w zakresie realizacji gwarancji i serwisu towarów nabytych przez Kupującego. W celu realizacji gwarancji i serwisu tych towarów Kupujący będzie udostępniał dane osobowe Sprzedającego w zakresie określonym przez Strony.

11. Warunki Handlowe Microsoft dla wytwórców oryginalnego wyposażenia, podpisane dnia 12 lipca 2006 roku pomiędzy Microsoft Ireland Operations Limited z siedzibą w Irlandii (MS) a Emitentem.

Przedmiotem umowy jest określenie ogólnych zasad, które będą miały zastosowanie do wszelkich umów licencyjnych zawieranych pomiędzy stronami w okresie od 1 sierpnia 2006 r. do 31 lipca 2007 r.

W szczególności ustalono warunki płatności, przeprowadzania kontroli przez MS w siedzibie Emitenta lub jego podmiotów zależnych, zasady rękojmi i gwarancji, serwisu, ochrony praw własności intelektualnej związanej z produktami MS, zakres odpowiedzialności MS za wyrządzoną szkodę, warunki rozwiązywania umów licencyjnych w przypadku niedotrzymywania warunków umownych przez drugą stronę oraz zasady ustalania prawa oraz sądu właściwego do rozstrzygnięcia sporów mogących powstać na tle zawartej umowy licencyjnej.

Umowa została sporządzona w języku angielskim.

Umowa istotna ze względu na przedmiot.

12. Umowa Nr 36/DSMOKR/UZ/2007 zawarta dnia 28 lutego 2007 r. pomiędzy WASKO S.A. z siedzibą w Gliwicach (Kupującym) a Emitentem (Sprzedającym).

Przedmiotem umowy jest określenie zasad realizacji dostaw Stanowisk Komputerowych wyprodukowanych przez Sprzedającego. Sprzedający zobowiązany jest do realizacji swoich zobowiązań najpóźniej do dnia 30.03.2007 r. Kupujący jest uprawniony do odstąpienia od przedmiotowej umowy w przypadku, gdy łączna wartość kar umownych, do których naliczenia Kupujący jest uprawniony przekroczy kwotę 500 000,00 PLN.

Sprzedający udzielił trzyletniej gwarancji obejmującej dostarczone Stanowiska Komputerowe, licząc od daty podpisania Protokołu Odbioru Ilościowego ostatniej partii Stanowisk Komputerowych.

Umowa przewiduje następujące kary umowne:

- w przypadku opóźnienia z przyczyn leżących po stronie Sprzedającego w dostawie danej partii Stanowisk Komputerowych, Kupujący ma prawo do naliczania kar umownych w wysokości:

- 10% wartości brutto przedmiotu umowy, w przypadku niewykonania lub nienależytego wykonania przez Sprzedawcę przedmiotu umowy pod warunkiem, że Kupujący udowodni sprzętową niesprawność Stanowisk Komputerowych,
- 0,15 % wartości brutto przedmiotu umowy w przypadku przekroczenia terminu realizacji przedmiotu umowy, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia
- 0,15% wartości brutto przedmiotu naprawy w przypadku przekroczenia czasu naprawy gwarancyjnej, za każdy dzień opóźnienia w naprawie.

- w przypadku niewykonania lub nienależytego wykonania umowy Kupujący zobowiązuje się zapłacić Sprzedawcy karę umowną w wysokości 10 % wartości brutto przedmiotu umowy, gdy Kupujący odstąpił od umowy z powodu okoliczności za które odpowiedzialność spoczywa na Kupującym bądź odsetki umowne w wysokości 0,15 % wartości brutto przedmiotu umowy w przypadku przekroczenia terminu płatności, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia.

Niezależnie od kar umownych Stronom przysługuje prawo dochodzenia odszkodowań na zasadach ogólnych prawa cywilnego, jeżeli poniesiona szkoda przekroczy wysokość zastrzeżonych kar umownych.

Wartość umowy wynosi 9 321 000,00 PLN netto.

Umowa istotna ze względu na wartość.

13. Umowa z dnia 1 lutego 2007 r., zawarta pomiędzy AMD Advanced Micro Devices, INC (AMD) a Emitentem przekazana Emitentowi przez AMD w dniu 21 marca 2007

Przedmiotem umowy jest określenie warunków, na jakich Emitent będzie dystrybuował procesory AMD na terenie Polski.

Szczególne zobowiązania Emitenta:

Emitent przyznał AMD prawo do przeglądania swoich budynków, ksiąg rachunkowych, takie uprawnienie zostało przyznane także wyznaczonym przez AMD niezależnym firmom audytorskim.

Umowa została zawarta na czas określony, 12 miesięcy, i jest automatycznie odnawiana na kolejne okresy 12 miesięcy, jeżeli przed datą wygaśnięcia nie zostanie rozwiązana.

Wszelkie spory wynikające z niniejszej umowy w związku z nią będą rozstrzygane ostatecznie przez American Arbitration Association w San Francisco.

Prawem właściwym dla umowy jest prawo stanu Kalifornia.

Umowę sporządzono w języku angielskim.

Wartość umowy: nieokreślona.

Umowa istotna ze względu na przedmiot.

W ocenie Emitenta nie występuje uzależnienie od patentów lub licencji, umów finansowych, przemysłowych lub handlowych albo od nowych procesów produkcyjnych.

Umowy istotne zawierane przez podmioty zależne Emitenta

Podmioty zależne Emitenta wykazane w pkt 7.2 nie są stronami żadnych umów istotnych zawieranych w ramach zwykłej działalności, a zawierane przez nie umowy nie mają charakteru uzależniającego, za wyjątkiem opisanej poniżej istotnej umowy pomiędzy NTT System Montaż Sp. z o.o. a ADM Advanced Micro Devices, INC.

Jako kryterium uznania umów za istotne przyjęto 10% kapitałów własnych lub znaczenie umów dla działalności podmiotów zależnych Emitenta.

Umowa z dnia 1 kwietnia 2005 r., zawarta pomiędzy AMD Advanced Micro Devices, INC (AMD) a NTT System Montaż Sp. z o.o.

Przedmiotem umowy jest określenie warunków, na jakich NTT System Montaż Sp. z o.o. będzie dystrybuował procesory AMD na terenie Polski.

Szczególne zobowiązania NTT System Montaż Sp. z o.o.:

NTT System Montaż Sp. z o.o. przyznała AMD prawo do przeglądania swoich budynków, ksiąg rachunkowych, takie uprawnienie zostało przyznane także wyznaczonym przez AMD niezależnym firmom audytorskim.

Umowa została zawarta na czas określony, 12 miesięcy, i jest automatycznie odnawiana na kolejne okresy 12 miesięcy, jeżeli przed datą wygaśnięcia nie zostanie rozwiązana.

Wszelkie spory wynikające z niniejszej umowy w związku z nią będą rozstrzygane ostatecznie przez American Arbitration Association w San Francisco.

Prawem właściwym dla umowy jest prawo stanu Kalifornia.

Umowę sporządzono w języku angielskim.

Wartość umowy: nieokreślona.

Umowa istotna ze względu na przedmiot.