

Zakręt, 30 kwietnia 2021 r.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu NTT System S.A. zapraszam do zapoznania się z jednostkowym oraz skonsolidowanym raportem rocznym za rok 2020.

Za nami bardzo ciężki okres, przed nami duże wyzwania. Gdy przed dwoma laty obchodziliśmy 30-lecie swojej działalności nikt nie przypuszczał z jakimi problemami przyjdzie nam się mierzyć w niedalekiej przyszłości. W ubiegłym roku cieszyliśmy się z pozytywnych wyników, dynamicznego wzrostu sprzedaży. Jednocześnie mając ambitne plany na rok 2020 mieliśmy świadomość jak będą one trudne w realizacji. Wpływ zewnętrznego otoczenia makro i mikroekonomicznego, nowych regulacji, ograniczonego finansowania branży ze strony instytucji finansowych, zmian na polskim rynku dystrybucji, w tym wejścia nowych graczy, to były tylko niektóre z czynników niepewności, które musieliśmy brać pod uwagę przy przygotowywaniu się do realizacji tych planów.

Nikt nie przypuszczał wtedy, że obok tych czynników pojawi się nowy, zupełnie nieprzewidywalny – epidemia COVID-19. Działania podjęte przez poszczególne kraje, w tym również Polskę, mające na celu zatrzymanie rozprzestrzeniania się wirusa, wiązały się z zamrożeniem aktywności gospodarczej w wielu sektorach gospodarki (lockdown), wykorzystaniem pracy i nauczania zdalnego na dotychczas nie widzianą skalę, zachowaniem rygoru sanitarnego. Także Grupa Kapitałowa NTT System musiała wdrożyć odpowiednie rozwiązania w tym zakresie, zabezpieczające Klientów i Pracowników oraz zabezpieczające ciągłość działalności operacyjnej.

Wybuch globalnej pandemii wpłynął na łańcuchy produkcji i dostaw. Pokazał jak ważna jest dywersyfikacja kanałów zaopatrzenia i logistyki. Jednocześnie okazało się, że wiele procesów i duża część pracy czy usług może być wykonywana zdalnie za pomocą sieci internetowej. Aby to jednak realizować musi być odpowiednia infrastruktura. I tu nagle okazało się, jakie w tym zakresie w Polsce są zaległości i ile jest do zrobienia. Działania związane z niwelowaniem tych zaległości wpłynęły na dobre wyniki rynku IT. Część najpilniejszych potrzeb została zaspokojona, inne dopiero czekają na możliwość swojej realizacji, w tym pomoc państwa polskiego. Rząd przedstawił projekt Krajowego Planu Odbudowy, na mocy którego z unijnego Instrumentu na Rzecz Odbudowy i Zwiększania Odporności (Recovery and Resilience Facility – RRF), do Polski trafić może nawet 58 mld EUR – 23,9 mld EUR dotacji i 34,2 mld EUR pożyczek. Dokument ten określa cele związane z odbudową i tworzeniem odporności społeczno-gospodarczej Polski po kryzysie wywołanym przez pandemię COVID-19. Jednym z pięciu wskazanych w KPO komponentów stanowiących obszary koncentracji reform i inwestycji jest Transformacja cyfrowa, na którą przewidziano 3,034 mld EUR.

Jesteśmy dumni, że w tej sytuacji udało nam się osiągnąć bardzo dobre wyniki na tle rynku dystrybucji IT oraz rekordowe w historii Spółki i Grupy Kapitałowej, w zakresie sprzedaży. Przychody ze sprzedaży Spółki w 2020 r. wyniosły 786,4 mln PLN, co w porównaniu do 536,8 mln PLN osiągniętych w 2019 roku oznacza wzrost o ok. 46%. Spółka wygenerowała zysk przed opodatkowaniem w wysokości 10,0 mln PLN oraz zysk netto w wysokości 8,0 mln PLN.

Skonsolidowane przychody Grupy Kapitałowej NTT System S.A. w 2020 r. wyniosły 791,0 mln PLN, w porównaniu do 539,1 mln PLN osiągniętych w 2018 roku. Grupa wygenerowała zysk przed opodatkowaniem w wysokości 10,7 mln PLN oraz zysk netto w wysokości 8,5 mln PLN.

Powyższe wyniki potwierdzają trafność zmian, jakie w działalności Grupy Kapitałowej NTT System dokonują się od kilku lat wskutek realizacji strategii i które powinny zaowocować dalszą poprawą rentowności w kolejnych latach. Pokazują też, iż potrafimy szybko dostosowywać się do zmieniających się warunków rynkowych. Staramy się wykorzystać swoje wszystkie przewagi dla dobra Akcjonariuszy, Pracowników, Klientów i Dostawców.

Postawiliśmy sobie równie ambitne cele na rok 2021, mając świadomość, że dobre zmiany jakie się dokonały w okresie ostatnich lat oraz wysoki poziom kapitałów własnych przekładają się na bardzo silne fundamenty Grupy. Pomimo istotnego problemu, jakim wciąż jest brak dostatecznego finansowania branży dystrybucji IT w Polsce przez instytucje finansowe i niezwykle trudnej sytuacji zewnętrznej związanej z epidemią oraz ostrożności w planowaniu, mamy przekonanie, że dobrze wypełnimy nasze zamierzenia również w obecnym roku.

W 2021 roku chcemy przede wszystkim postawić na dalszy rozwój naszej oferty produktów w ramach marek własnych, np. sztandarowej marki HIRO, rozwiązań w zakresie inteligentnego domu i biura, oferowanych pod marką Blue Bolt oraz internetowego kanału sprzedaży (e-commerce). Wierzymy, że działania w tym zakresie wpłyną długofalowo na wzrost wyników finansowych. Jednocześnie stale rozszerzamy ofertę dystrybucyjną.

W imieniu swoim oraz Zarządu pragnę, jak co roku, podziękować Akcjonariuszom, którzy obdarzyli nas swoim zaufaniem, naszym Klientom i Dostawcom, Radzie Nadzorczej, Pracownikom NTT System S.A. oraz Wszystkim, którzy wspierają nasze działania i którzy wnoszą wkład w rozwój Spółki. Przed nami wiele wyzwań, wiele ambitnych celów i planów. Wierzymy, że uda nam się je osiągnąć i jesteśmy przekonani, że wdrażana przez nas strategia przyniesie wzrost wartości NTT System S.A., co przełoży się na wycenę naszych akcji i zadowolenie naszych Akcjonariuszy.

Z wyrazami szacunku

Tadeusz Kurek
Prezes Zarządu
NTT System S.A.